Professionalität:
Gutes und gepflegtes Auftreten ist ein Muss.

Klarheit:
Definiere und visualisiere deine Wünsche und Ziele.

Ehrlichkeit:
Finde das MLM, das zu dir passt, mit Menschen, mit denen du arbeiten möchtest. Vorteil: Finde ein MLM, das aus deiner Branche kommt.

Einfachheit:
MLM-Unternehmen mit einfachen Vertriebsplänen funktionieren oft am besten.

Qualität:
Eigne dir Wissen an und entwickle dich stets weiter.

Freude:
Habe Spaß an dem, was du tust.

Kreativität:
Stelle dich und dein Team vor Herausforderungen.

Achtsamkeit:
Die Energie, die du anderen vermittelst, bekommst du zurück.

Nachjustieren:
Setze deine Maßstäbe nach jedem Erfolg immer höher.

Mut:
Treffe Entscheidungen und setze die Dinge um. Tun statt nur reden!

Umsichtigkeit:
Gib im Leben Gutes zurück.

Aufgeschlossenheit:
Krisen können die größten Chancen hervorbringen.

Fleiß:
In Ländern mit starkem, sozialem Umfeld ist MLM besonders schwer.

Sicherheit:
Ohne Gesundheit ist alles nichts.

Verantwortung:
Bleib hungrig!

Konsequenzen:
Moderne Hilfsmittel nutzen, aber auf einfache Prinzipien vertrauen.

Wertschätzung:
Wer im MLM arbeiten möchte, sollte folgendes für sich überlegen und bedenken:

- Wer hat mich angesprochen?
- Will ich mit dieser Person arbeiten?
- Welche Philosophie verfolgt das Unternehmen?
- Welche Produkte bietet das Unternehmen?
- Was hat mein Kunde davon?
- Was hat mein Partner davon?

Selbstdisziplin:
Halte dich fern von Zeitdieben!

Selbstvertrauen:
Bleibe trotz Euphorie stets bei dir, bleibe fokussiert.